



INVITATION AU "FORUM ICT POUR PME"

CLOUD OU PAS CLOUD ?

LE 14 AVRIL DE 12 à 14H DANS LES LOCAUX DES LA CHAMBRE DE COMMERCE



« En route vers le cloud » Comment choisir le fournisseur idéal ?

Corinne Loesel

consultante ICT indépendante spécialisée dans l'accompagnement de
projets ICT dans les PME

membre du CA de la Fédération du Label Cassis

Et maintenant, si on se lançait ?

Du Cloud : Oui...

Mais

Concrètement je fais comment ?

- Quel fournisseur ? Où ?
- Quelle solution ?
- Sécurité ? Données personnelles ?
- Prix ?
- Adapté à mes besoins ?
- ...



En route vers le Cloud...



→ Intérêt de faire appel à un conseil externe, indépendant de toute solution...

En route vers le Cloud...

Avantages d'un consultant

- Expert en Technologies de l'Information et de la Communication
- Indépendant par rapport aux solutions
- Fait le lien entre le client et le fournisseur
- S'assure des meilleures offres (rapport qualité / prix)
- Vous fait gagner du temps !

Rien à voir avec son voisin ! 😊



En route vers le Cloud...

OK, un consultant...

Mais

Je le trouve comment ?



L'approche « Cassis » - Comment choisir son fournisseur / partenaire informatique ?

- Cassis, un réseau de consultants labellisés sur des services aux PME, qui garantit aux PME un conseil informatique objectif et de qualité



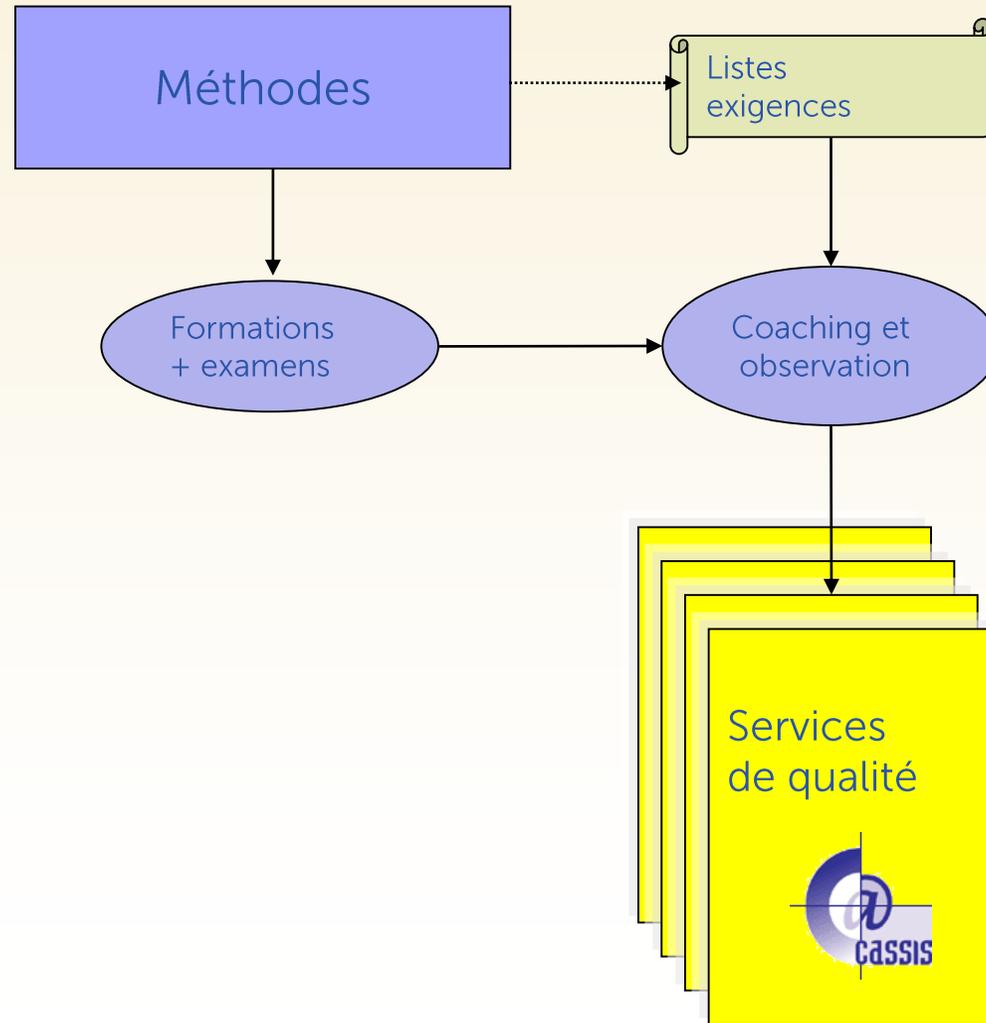
**Fédération
du Label CASSIS**

Pourquoi un label ?



- Objectif principal du label : offrir un conseil informatique neutre et de qualité en PME à coûts maîtrisés
- Avantages pour les PME :
 - Investissement en qualité des consultants et sociétés de services : méthodes, outils... testés et éprouvés
 - Garantie d'avoir un conseil le plus adapté à leurs besoins réels
 - Appartenance au réseau des PME gérées par des consultants et sociétés labellisés : pas seuls, confiance

Label CASSIS Consulting, Assistance and Services in Information Systems



Métier CASSIS

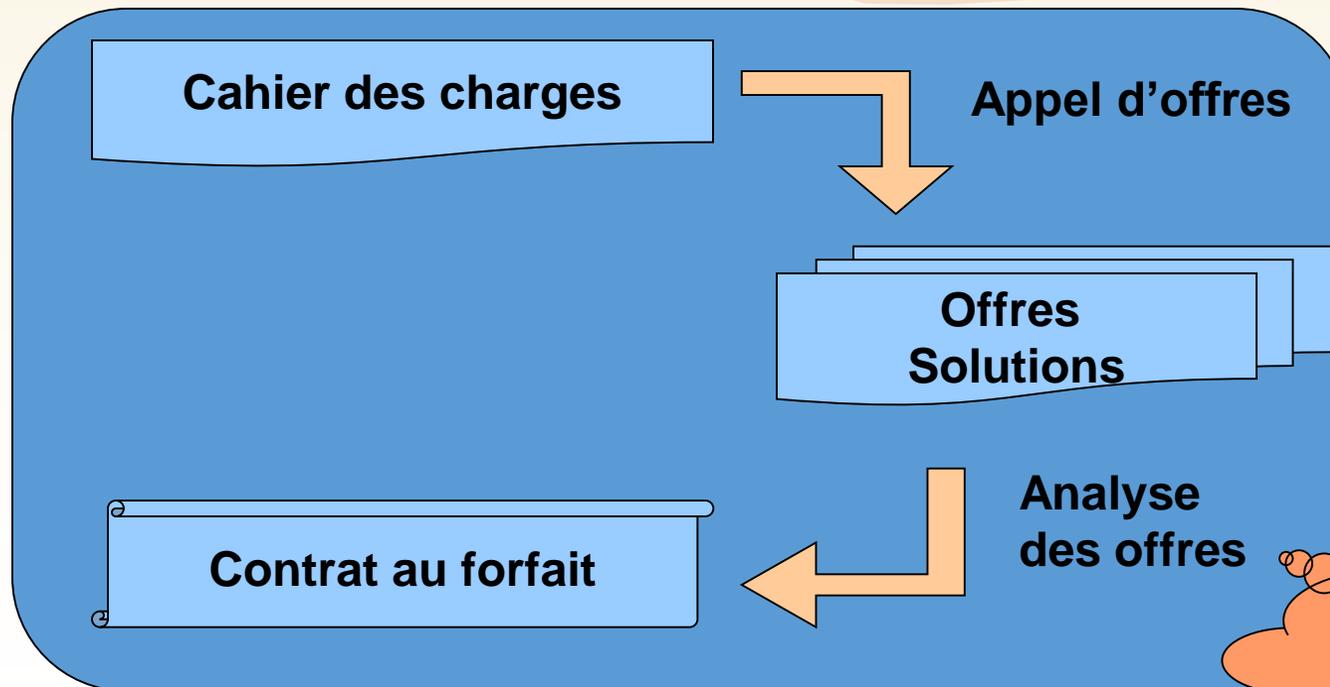
Conseiller choix de solution



Le Client,
ses
besoins



Savoir-faire du
Consultant



Les
Fournisseurs,
leurs solutions

Principaux résultats d'une mission CASSIS choix de solution

- Cahier des charges
 - Synthèse des besoins exprimés et pondérés
 - Référence envoyée aux fournisseurs pour établir leurs offres
- Rapport d'analyse des offres
 - Comparaison argumentée des offres proposées par les fournisseurs
 - Base pour la décision du client
- Contrat au forfait
 - Etabli entre le client et le fournisseur retenu
 - Négocié par le consultant (si besoin)

Où trouver un consultant CASSIS ?

- Fédération du Label Cassis
 - Regroupe des acteurs qui soutiennent des méthodes de qualité telles que les méthodes Cassis
 - Différents services labellisés
 - www.federation-cassis.eu

Et de plus :

Aides étatiques possibles !





Merci pour votre
attention

corinne.loesel@4yoursuccess.lu

(00352) 621 765 524

www.4yoursuccess.lu

